



Mitarbeiter/in gesucht: Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Wir wachsen schnell und bieten Ihnen eine hervorragende Perspektive in einem erfolgreichen Team.

Wir:

Wir sind der Spezialist für Effizienz- und Kostensenkungspotenziale. Wiederkehrende Geschäftsvorfälle zu automatisieren ist unser oberstes Ziel, damit sich Mitarbeiter unserer Kunden auf die wirklich wichtigen Aufgaben fokussieren können. Wir analysieren die Ausgangslage, Benchmarken diese mit bewährten Standards (ITIL, ISO 9.000, ISO 20.000-1, ISO 27.001, ISO 19.600), optimieren die Organisation sowie die Geschäftsprozesse und liefern integrierte Lösungen.

Mit über 300 Kunden sind wir einer der führenden Spezialisten für die Lieferung von Lösungen zur „End-to-End“-Automatisierung von Geschäftsvorfällen. Wir liefern, integrieren, betreiben und warten Lösungen von ARTEC, Matrix42 (darunter EgoSecure und enSilo), PAESSLER, ROMICO, ServiceNow und anderen namhaften Herstellern.

Wir trainieren und coachen IT-Teams auf dem Weg zur „Value-IT“, einer reifen IT mit nachweislich hoher Wertschöpfung.

Und wenn dieser Weg zu lang ist, liefern wir modulare Managed Services.

Sie:

Sind Sie kommunikativ und telefonieren gerne und viel? Arbeiten Sie gerne direkt mit Endkunden? Sind Sie agil und serviceorientiert? Verfügen Sie über eine fundierte kaufmännische Ausbildung? Haben Sie bereits im Vertrieb gearbeitet? Suchen Sie eine neue Herausforderung?

Dann passen Sie genau in unser Team!

Sie und Wir, ein starkes Team!

Wir bereiten Sie durch ein intensives Produkt-Training sowie durch ein Training „on the job“ auf Ihre neuen Aufgaben und die Benutzung unserer Werkzeuge vor. Damit Sie produktiv sind, stellen wir Sie mit allen notwendigen Betriebsmitteln aus. Mit Ihrem Engagement und Fleiß ist Ihnen der Erfolg dann sicher!

Wir bieten, unter anderem, Arbeit in eingespielten Teams bei professioneller und gleichzeitig freundlich kollegialer Atmosphäre, Weiterbildungsmöglichkeiten, und regelmäßige Firmenevents, um neben dem Berufsalltag abzuschalten und sich in entspannter Atmosphäre auszutauschen.

Wenn Sie die Herausforderung annehmen möchten, senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf und Zeugnissen, Ihrem Gehaltswunsch und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin per E-Mail an: jobs@dsp-eu.de.

Fragen?

Tel.: 06172-679460

Homepage:

<https://www.dsp-eu.de/>

